

附件 2

初级技术经纪人培训课程表（拟）

天数	时段	课程内容	主要内容
第一天	上午	开班导航	介绍培训目标、课程体系、考核要求及结业标准，明确技术经纪人的职业定位与发展路径，帮助学员建立学习预期，快速进入学习状态。
		技术商品与技术市场	讲解技术商品的特征、价值构成与价格形成机制，阐述技术市场的起源、功能、体系及资源配置规律，为理解技术转移奠定市场基础。
		技术转移与成果转化	介绍技术转移、成果转化的概念，了解技术转移全过程，帮助学员建立对技术转移全链条的系统认知，了解技术转移的挑战与应对之道。
		技术经纪与技术经纪人	介绍技术经纪业的起源、发展和运行机制，技术经纪人的职责、权利、义务与素质要求，明确技术经纪人在科技成果转化中的角色定位，学习国内外技术经理人网络的介绍与运用等。
	下午	科技服务业	讲解科技服务业的内涵、业态类型、发展历程与现状，学习科技服务业各种服务的定位与功能；比较国内外科技服务运作模式。
		技术转移服务规范	系统讲解技术转移服务的术语、原则、通用流程及各类服务的内容与要求，标准的规范与实施，规范技术经纪服务行为。
		科技法律法规与科技政策	介绍《科技进步法》《促进科技成果转化法》等科技政策框架与意义，国家和地方的各类科技政策、与技术转移转化各种相关法规，夯实法律政策基础。
	上午	知识产权法律法规	讲解知识产权的概念、种类与保护机制，结合案例讲解重点介绍专利、技术秘密、软件著作权等常见知识产权类型及其法律保护规则，技

第二天			术转移中的知识产权风控实务。
		民法与《合同法》	讲解民法基本原则、民事主体、民事法律行为、代理制度等基础知识；讲解与合同相关法律知识，结合技术合同案例讲解合同的订立、效力、履行、变更、终止及违约责任，强化合同实务能力。
		商法与《公司法》	介绍商法基本概念与原则，商事主体概述、特征与登记；讲解《公司法》框架下公司的设立、治理、合并、分立、解散与清算规则，讲解技术成果转化设立公司案例。
	下午	技术需求甄别与项目筛选	介绍技术需求的判断、分析，科技成果与市场竞争的分析，介绍技术需求甄别的方法与流程、项目筛选的原则与步骤，以及有效技术搜集与检索技巧，提升学员发现和筛选优质技术项目的能力。
		技术评估评价实务	介绍技术成熟度评价体系，技术评估的分类，讲解定性的评估方法以及包括市场法、成本法、收益法等定量评估方法及案例，提升技术定价专业能力。
	第三天	上午	科技项目融资渠道与金融工具
技术交易商业策划			讲解技术交易的商务策划、商务文案撰写、技术交易方案设计、后续市场服务等，结合实务案例帮助学员了解技术交易全流程的商业策划方法与技巧。
下午		技术合同登记实务	讲解技术合同登记管理制度、认定流程、常见问题及技术交易额确认方法，介绍技术开发、技术转让、技术咨询、技术服务合同登记中的注意事项，强化学员规范办理合同登记的实际操作能力。
		初级技术经纪人统一线下考试	统一闭卷考试。

备注：培训期间的上课时间为每天的 9:00 - 18:00。如有调整，另行通知。